**Дополнительная образовательная программа Minor (Минор)** – совокупность

дисциплин и (или) модулей и других видов учебной работы, определенная обучающимся для изучения с целью формирования дополнительных компетенций (Правила организации

учебного процесса по кредитной технологии обучения Приказ МОН РК от 12.10.2018 г.

№563).

Обучающийся при определении индивидуальной траектории обучения в рамках

вузовского компонента и компонента по выбору выбирает:

1) дисциплины по основной образовательной программе;

2) дисциплины по дополнительной образовательной программе. (Правила организации учебного процесса по КТО Приказ МОН РК от 12.10.2018 г. №563 п.31).

Порядок выбора и освоения дисциплин по дополнительной образовательной программе осуществляется для получения дополнительных компетенций по смежным или профильным ОП, а также для удовлетворения личных потребностей обучающегося (Правила организации учебного процесса по КТО Приказ МОН РК от 12.10.2018 г. №563 п.32).

Объем дисциплин, выбираемых по дополнительной образовательной программе,

устанавливается ВУЗом самостоятельно. При этом, дисциплины дополнительной ОП

изучаются обучающимися в рамках дисциплин ВК и КВ и их объем входит в общий объем

академических кредитов, необходимых для присвоения соответствующей степени или

квалификации по основной ОП (Правила организации учебного процесса по КТО Приказ

МОН РК от 12.10.2018 г. №563 п.34).

В отличие от **Major** (образовательная программа, определенная обучающимся для

изучения с целью формирования ключевых компетенций), **Minor** – это блок из трех или

четырех взаимосвязанных дисциплин непрофильного для студента направления подготовки. **Minor** предлагаются для выбора всем студентам в конце первого курса бакалавриата. Каждый обучающийся обязан выбрать для изучения один **Minor**. Изучается **Minor** на втором и третьем курсе бакалавриата.

**Отличительные особенности Minor:**

• изучается на втором и третьем курсе бакалавриата;

• состоит из трех или четырех дисциплин, изучаемых последовательно;

• трудоемкость 15 или 20 кредитов (трудоемкость каждой дисциплины – 5 кредитов);

• трудоемкость входит в основную часть образовательной программы (кредиты за

дисциплины **Minor** входят в 240 кредитов основной программы);

• выбирается студентом каждой образовательной программы самостоятельно из общего католога;

• дисциплины **Minor** проводятся одновременно: в расписании им отводится конкретный день занятий

# Развитие личности

**Кол-во кредитов 20**

**Для всех специальностей, кроме «Психология»**

**Ответственная кафедра:** кафедра психологии и педагогики

**Руководитель:** Урдабаева Л.Е., доцент, к.и.н., магистр психологии

**Цель –** формирование у студентов представлений о психологических закономерностях развития личности, овладение ими практическими навыками и умениями эффективной коммуникации, самоменеджмента и саморазвития, психологии предпринимательской деятельности.

**При успешном завершении модуля студент будет:**

1) владеть навыками применения практических техник эффективного общения, конструктивного делового поведения, ведения переговоров, разрешения конфликтных ситуаций;

2) владеть навыками применения методов и технологий коучинга в различных областях жизни и практической деятельности;

3) понимать теоретические основы, социально-психологические механизмы и методы формирования имиджа, а также владеть навыками и умениями их эффективного использования в процессе профессиональной деятельности;

4) иметь целостное представление о внутренних стимулах саморазвития личности, развитии навыков самопознания, психологической саморегуляции;

5) понимать специфические социально-психологические процессы в сфере предпринимательства и владеть навыками практического решения психологических проблем, связанных со сферой бизнеса.

**Дисциплина 1. Психология общения – 5 кредитов**

Общение: определение, виды, значение в человеческой деятельности. Роль коммуникатора и реципиента в процессе общения. Коммуникативные барьеры. Техники снятия напряжения в процессе общения. Роль обратной связи во взаимопонимании. Техники подачи и приема обратной связи. Психология влияния. Социальное восприятие друг друга в процессе общения. Способы разрешения конфликтов. Ораторское искусство. Искусство ведения переговоров.

**Дисциплина 2. Коучинг личного и социального успеха – 5 кредитов**

История и философия коучинга. Принципы и технология коучинга. Инструменты коучинга. Колесо баланса. Открытые вопросы. Формулирование целей и этапы достижения результата. Проработка препятствий. Парадигма мышления. Коучинг в управлении, лидерстве и создании эффективных команд. Искусство мотивации. Ресурсы. Самоменеджмент и личная эффективность.

**Дисциплина 3. Психология предпринимательства – 5 кредитов**

Личностные качества эффективного предпринимателя. Основы эффективного руководства бизнес-процессами. Психологические основы успешных продаж и формирования имиджа предпринимателя. Персональный бренд в бизнесе: технологии формирования и развития. **Психология потребительского поведения.** Психологические методы воздействия на потребителя в рекламе и маркетинговых технологиях. Модели выстраивания партнерских отношений в бизнесе.

**Дисциплина 4. Психология имиджа и саморазвития – 5 кредитов**

Психология индивидуального имиджа Факторы восприятия личности в общественном сознании. Условия и факторы, обеспечивающие продуктивность имиджа. Закономерности формирования имиджа. Эффективная самопрезентация. Самопознание и саморазвитие как процессы.